Case Study



Trasforma l'esperienza del cliente online con una soluzione di Search&Discovery

DOOFINDER®



Introduzione

Dal 2014, **Semprefarmacia.it** è un punto di riferimento in Italia per la vendita online di prodotti per la salute e il benessere. Con oltre 40.000 articoli in catalogo, l'azienda offre un'esperienza di acquisto completa, accessibile e sicura.

La sua missione è accompagnare ogni cliente nella routine di benessere quotidiana, unendo innovazione digitale, professionalità farmaceutica e un servizio clienti attento.

Per migliorare ulteriormente l'esperienza utente, Semprefarmacia ha scelto Doofinder: un motore di ricerca intelligente che aiuta ogni visitatore a trovare ciò che cerca in modo rapido e preciso, aumentando così la conversione.

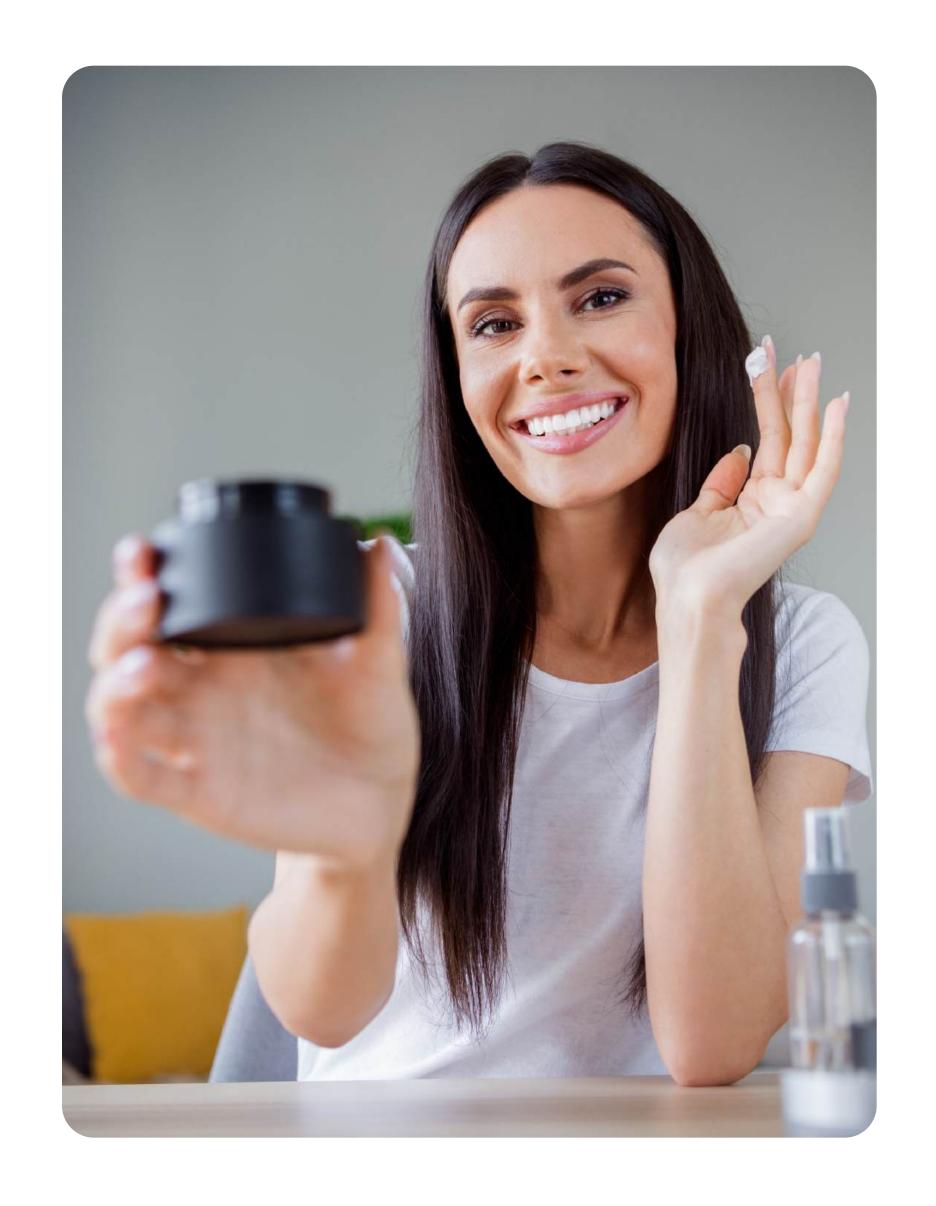
DATA SHEET

¥ Settore: Farmacia e cosmetica★ Piattaforma: Magento (Hÿva)

Prodotti: Ricerca

In Doofinder da: 2018

Agenzia: DNA Factory



Sfida



• Risultati lenti e poco pertinenti Il motore di ricerca integrato nel CMS precedente presentava problemi di performance e restituiva risultati poco rilevanti, compromettendo l'esperienza di ricerca dell'utente.



Solo corrispondenze esatte
 Il sistema mostrava esclusivamente un elenco di
 prodotti che contenevano esattamente la parola
 chiave nel titolo, senza considerare sinonimi, errori
 di digitazione o l'intento di ricerca.



Nessuna anteprima in tempo reale
 Durante la digitazione della parola chiave, non
 venivano mostrati suggerimenti né risultati
 dinamici, costringendo l'utente a completare la
 ricerca senza alcun supporto.



11

Doofinder ci aiuta ad offrire un'esperienza di ricerca all'altezza delle aspettative del cliente che vuole ricevere il risultato di ricerca ottimale con uno sforzo di ricerca minimo.



Nicola Pellegrino CEO

Perchè avete scelto Doofinder?

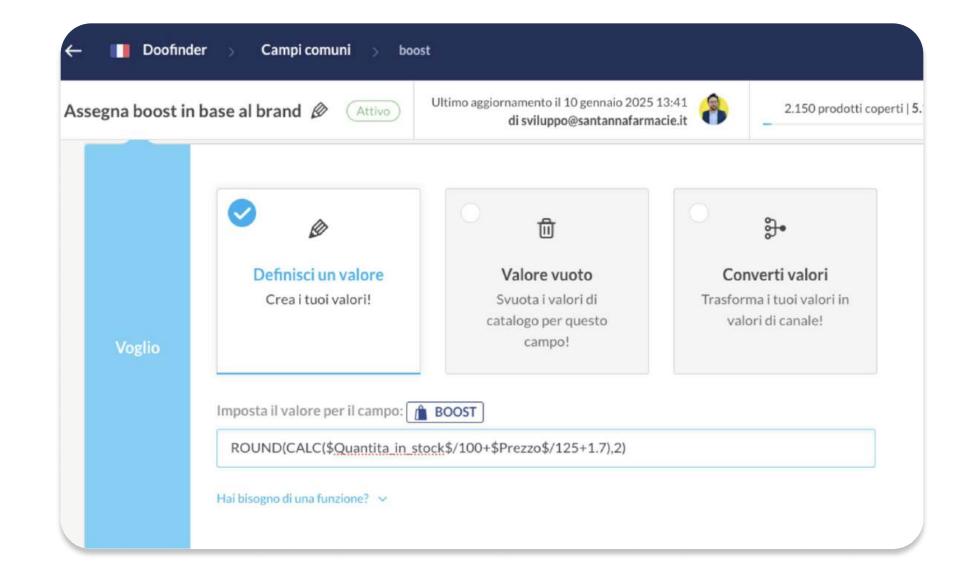
- Meno ricerche senza risultati Grazie ai sinonimi configurabili, l'utente trova ciò che cerca anche usando termini diversi.
- Risultati rilevanti anche con errori di digitazione Il motore riconosce refusi e propone risultati corretti in automatico.
- I prodotti giusti subito visibili Possibilità di ordinare i risultati in base a priorità commerciali o rilevanza.
- Integrazione veloce e senza stress Facile da implementare, anche su piattaforme che prima richiedevano sviluppi complessi.

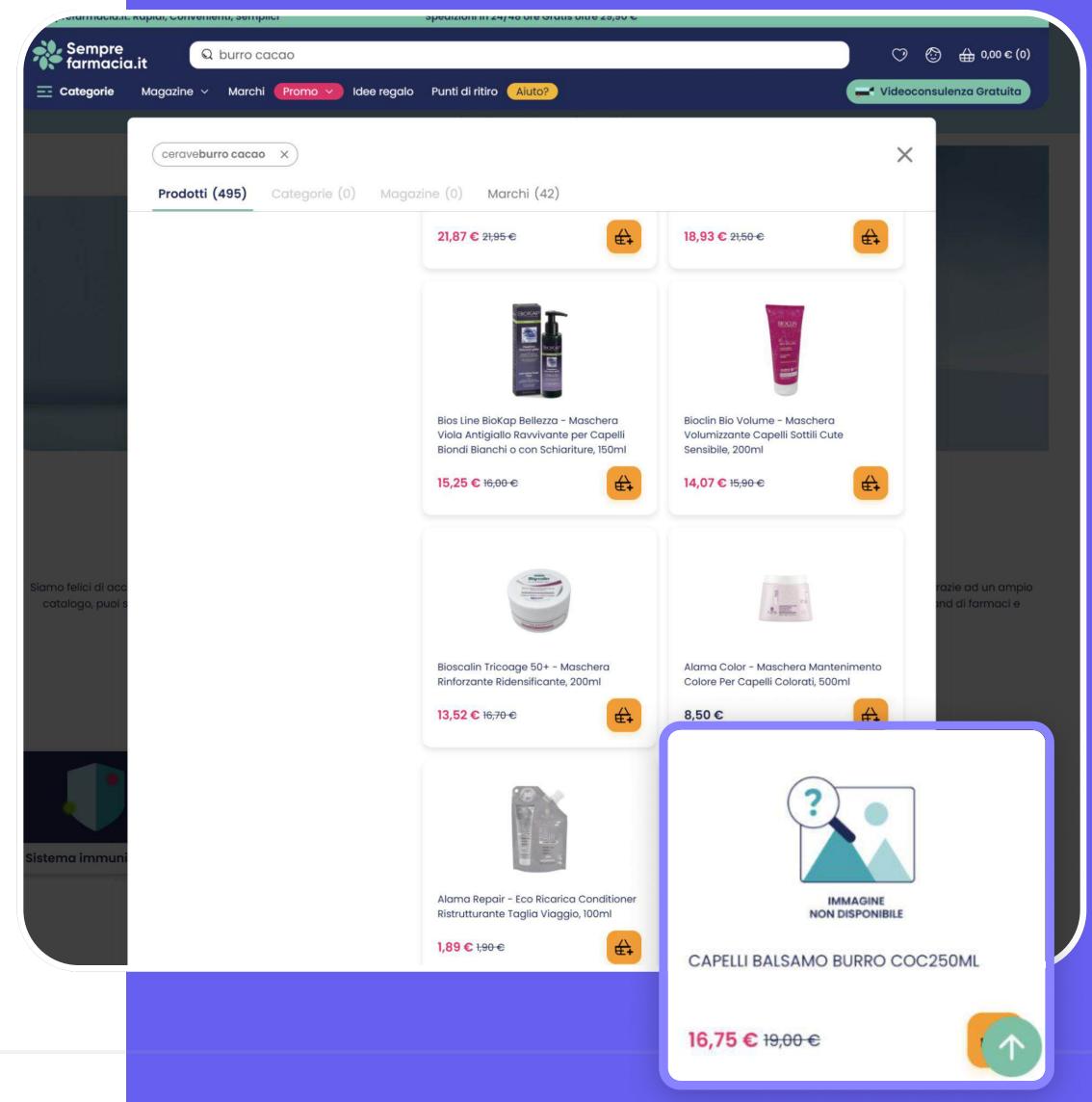




Boosting Rules

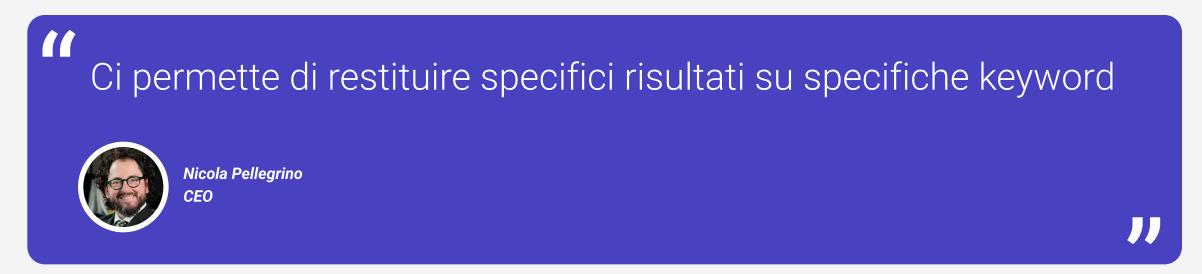
Semprefarmacia ha sfruttato le opzioni offerte dalla funzionalità Boosting Rules per migliorare l'esperienza utente, riducendo la visibilità dei prodotti senza immagine e dando priorità a marchi e articoli con ticket medio più alto





Custom Results

Boost e visibilità a specifici prodotti



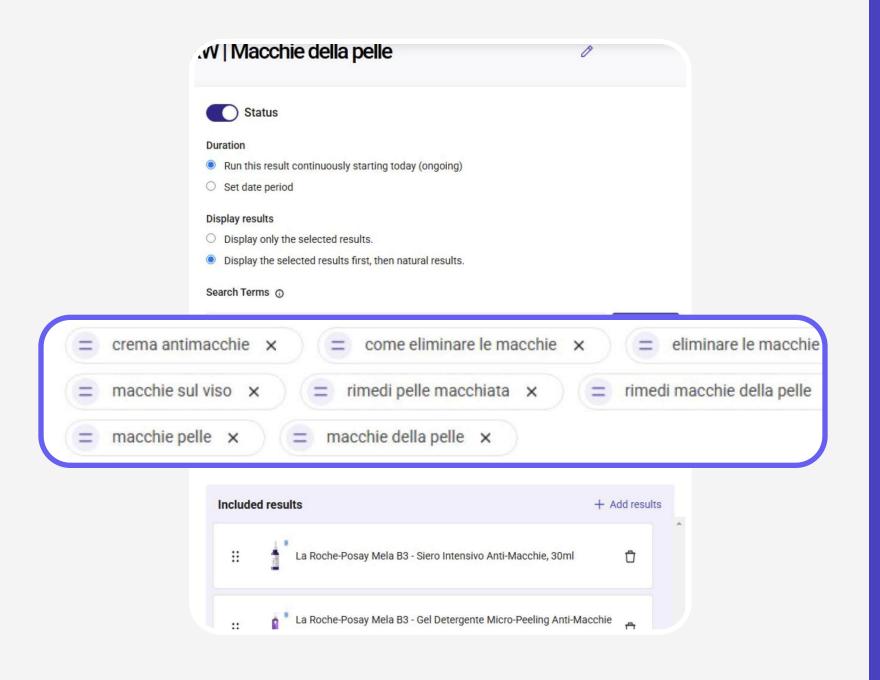


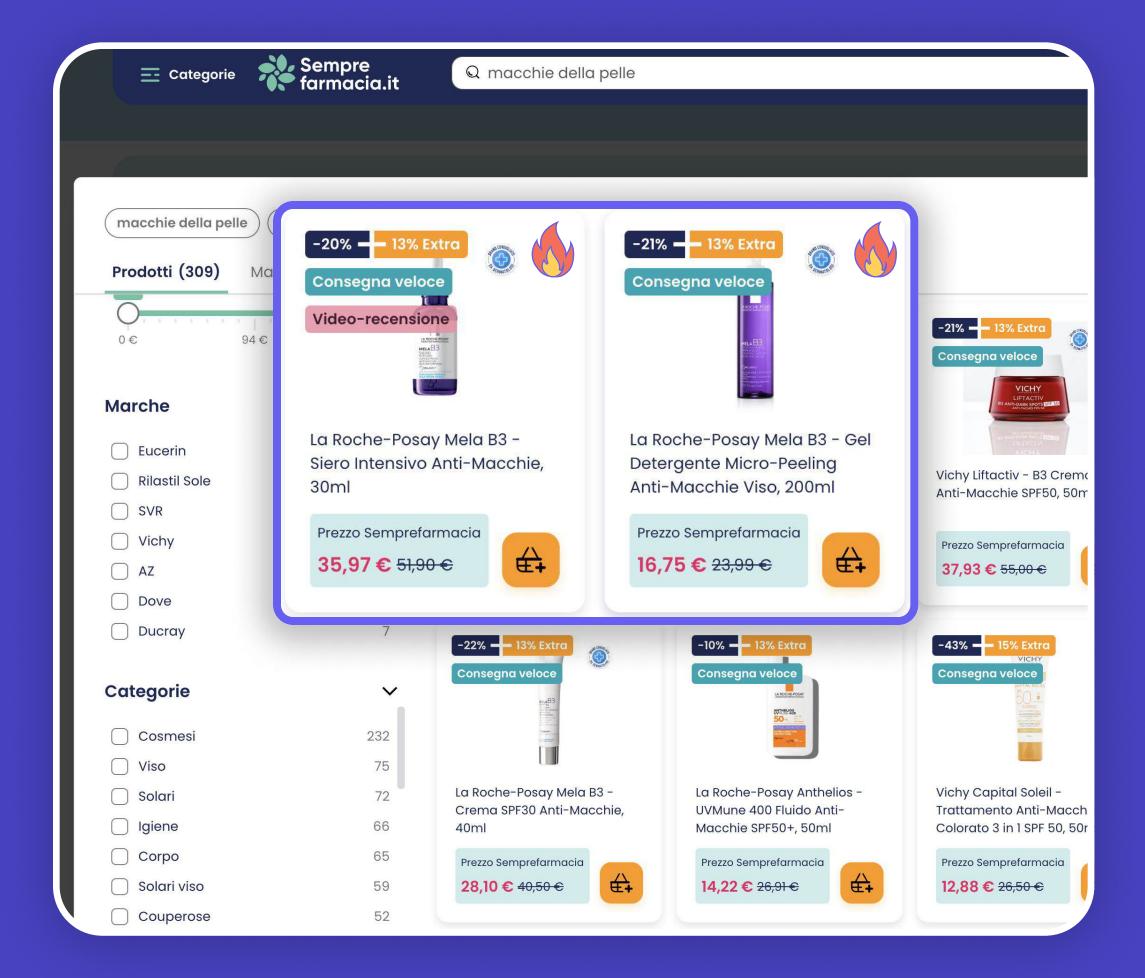
Custom Results popolati da un cluster di kw.



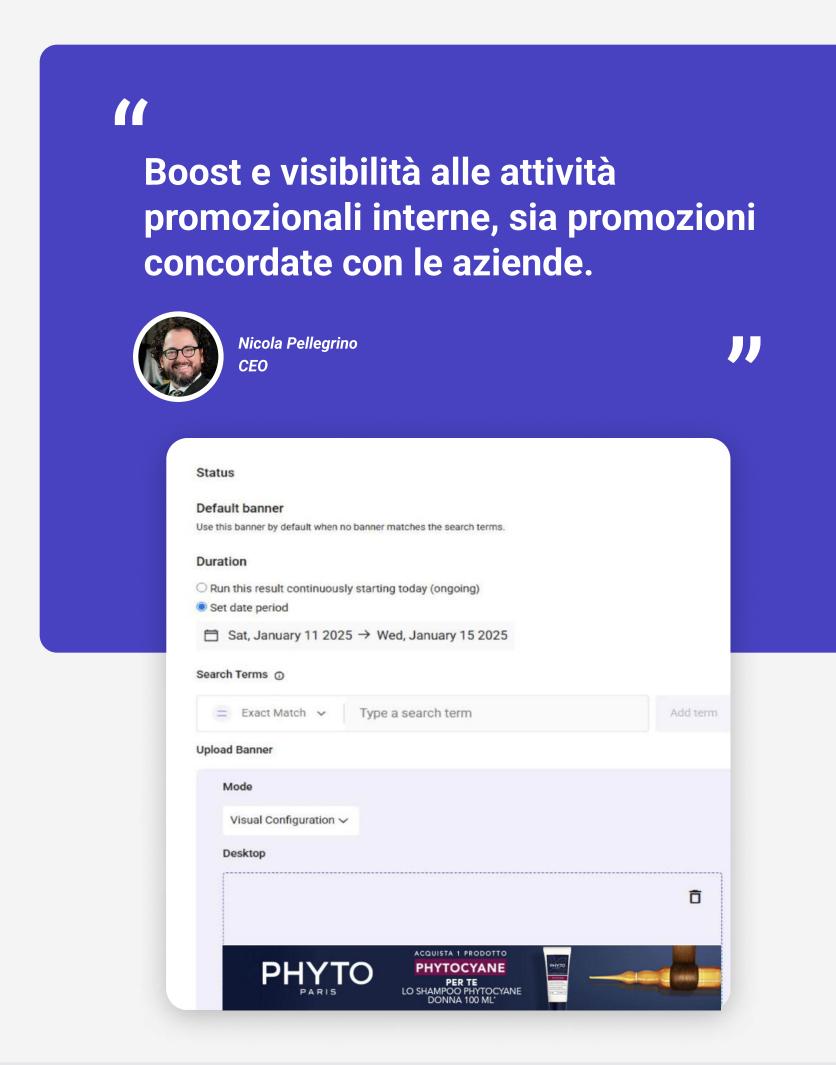
Le kw scelte sono individuate in seguito all'analisi della sezione

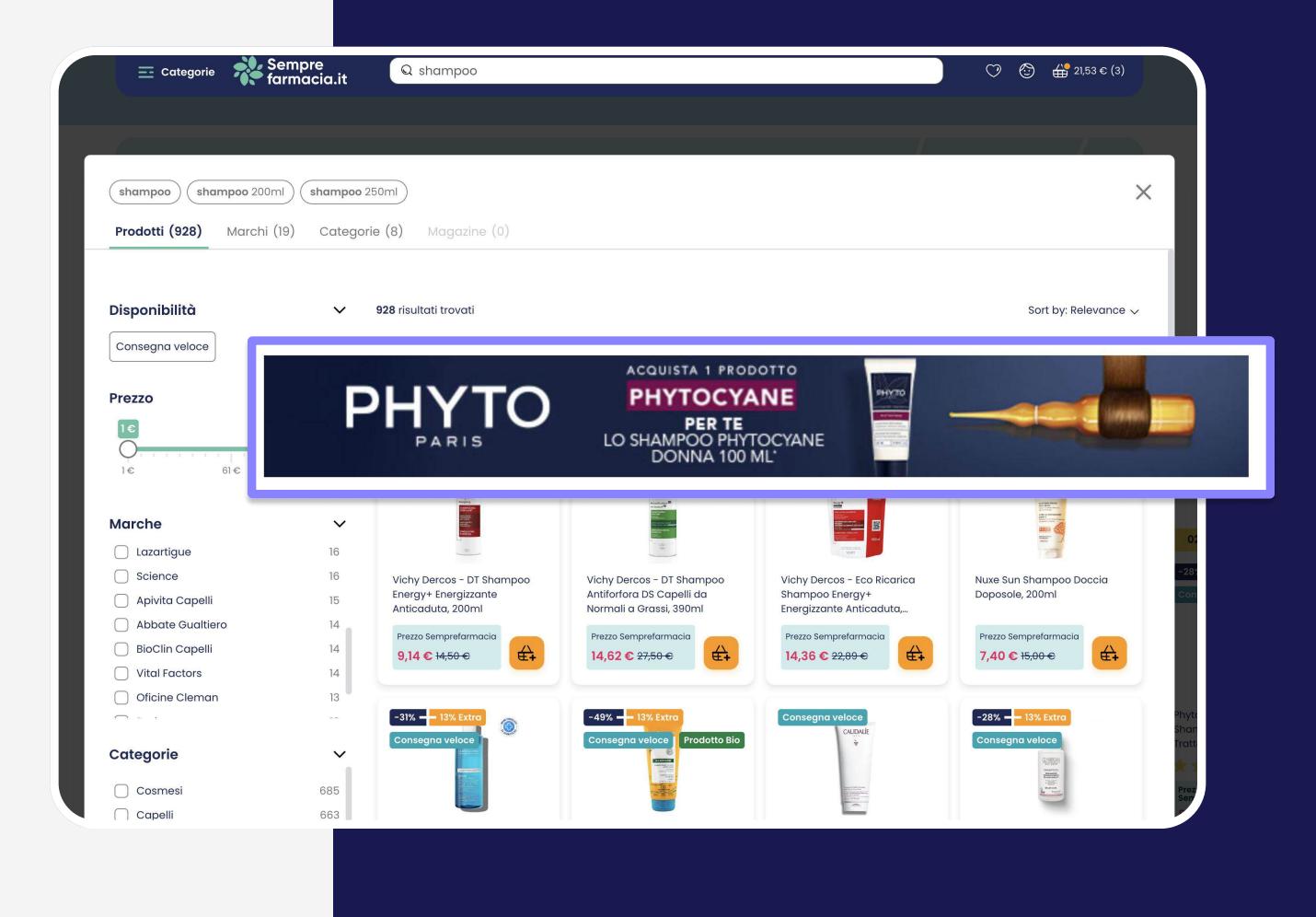
Stats > Search





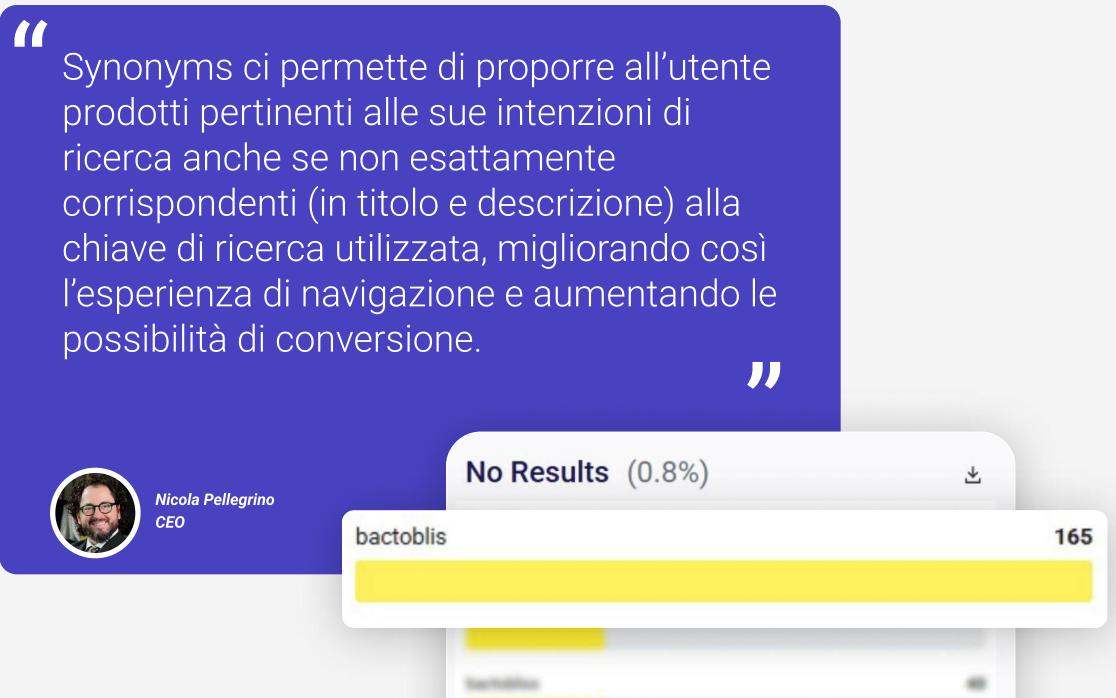
Banners



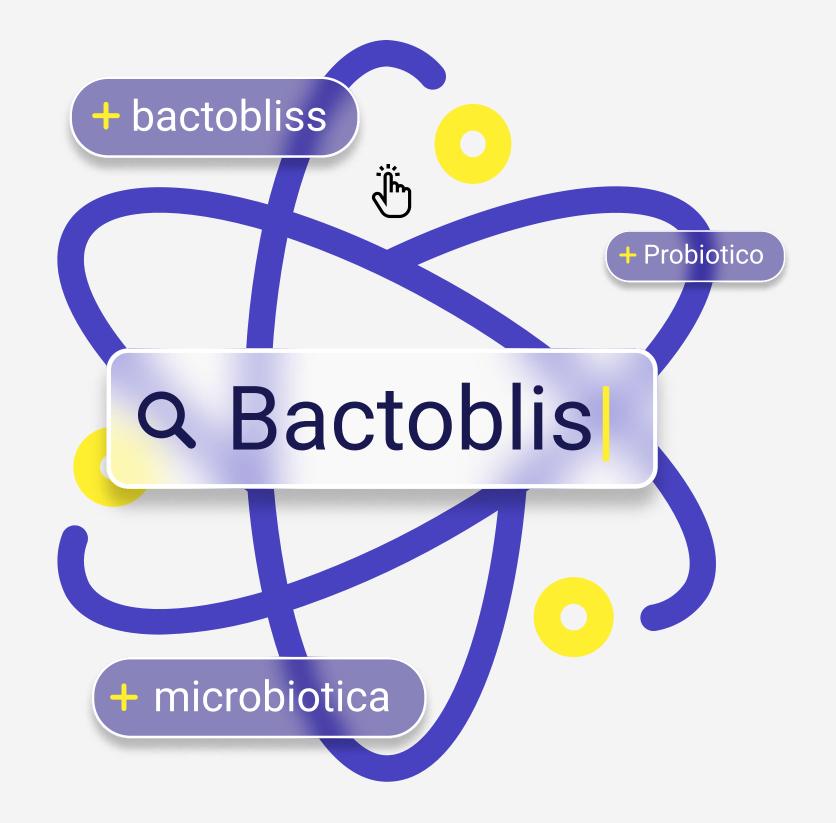


Synonyms

Ricerche diverse ma con la stessa intenzione di ricerca



« Previous



Esempio Bactoblis:

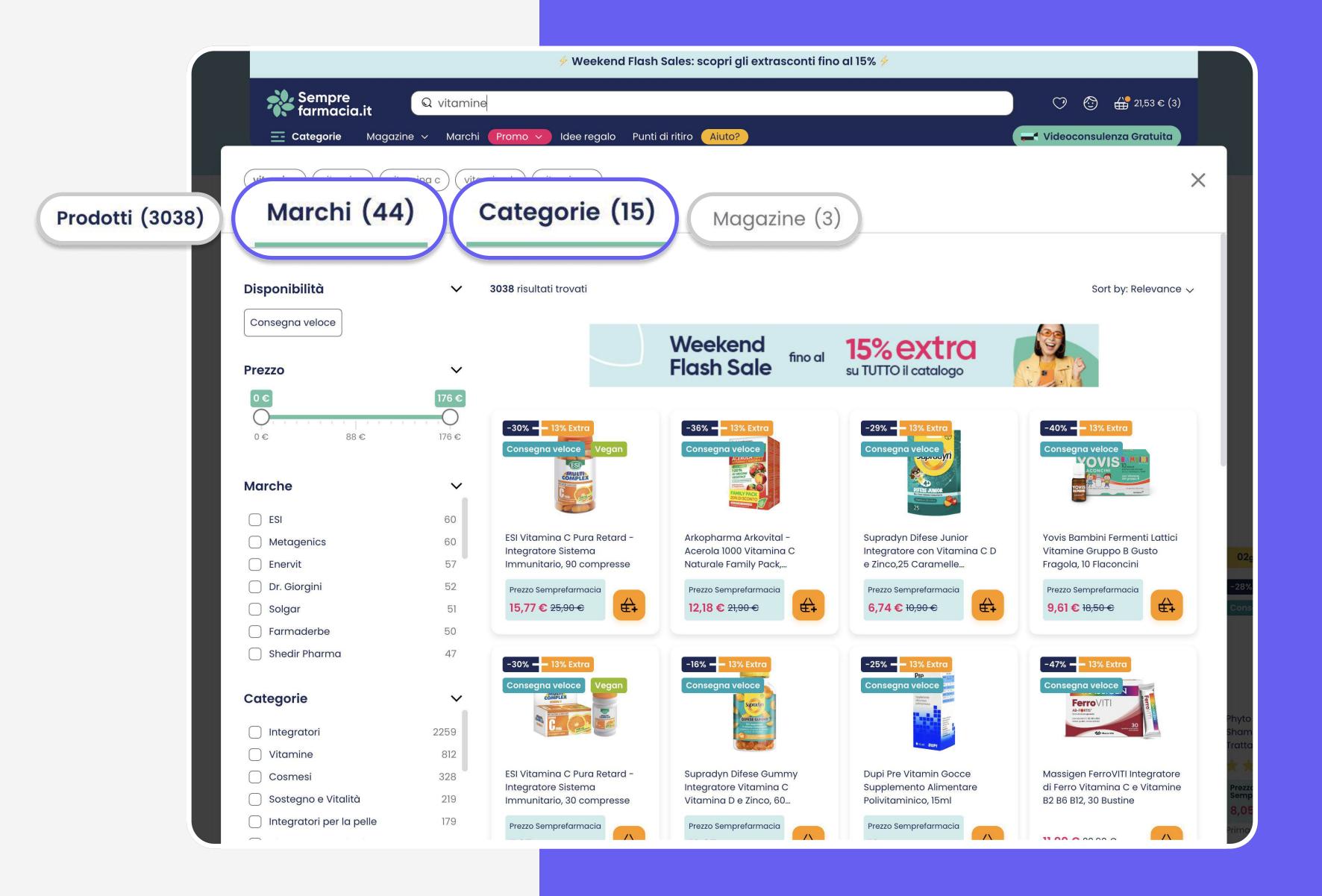
Dopo aver rilevato che molti utenti cercavano Bactoblis, un prodotto non presente a catalogo, Semprefarmacia ha configurato un sinonimo tra il nome commerciale e il termine generico "probiotici". In questo modo, il motore di ricerca ha potuto mostrare alternative rilevanti ed evitare ricerche senza risultati.

Next »

Indici

La funzionalità di multi-indice li aiuta a guidare la ricerca.

Infatti, permettendo all'utente di scegliere il contesto della ricerca tra marchi e categorie, si facilita il ritrovamento rapido di ciò che sta cercando, migliorando notevolmente l'esperienza percepita.



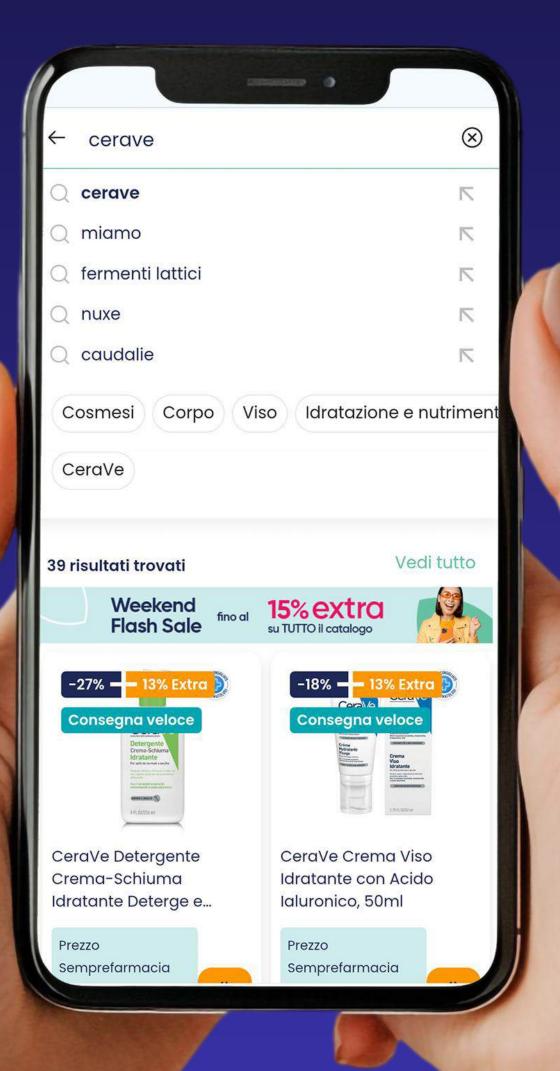


Riassunto

- Semplificare e rendere più fluida l'esperienza di acquisto degli utenti.
- Fornire all'utente il prodotto desiderato in modo molto più rapido.
- Migliorare la reputazione del sito e aumentare il tasso di conversione.







DOGER®

www.doofinder.com marketing@doofinder.com